ชื่อเรื่อง

ความสัมพันธ์ระหว่างการจัดการ 7's แมกคินซีย์กับผลการดำเนินงาน

ของธุรกิจน้ำดื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม

ผู้วิจัย

นางอุมาพร คุณชื่น

**ปริญญา** บธ.ม. (บริหารธุรกิจ)

กรรมการที่ปรึกษา

คร.อัจฉรพร เฉลิมชิต

ประธานกรรมการ

ผศ. ว่าที่ร้อยตรี คร.อรัญ ซุยกระเดื่อง

กรรมการ

## มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม 2557

## บทคัดย่อ

การวิจัยในครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1. การจัดการ 7's แมคคินซีย์ของธุรกิจน้ำคื่ม 2. ผลการดำเนินงานของธุรกิจน้ำคื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม 3. ความสัมพันธ์ระหว่างการจัดการ 7's แมคคินซีย์กับผลการดำเนินงานของธุรกิจน้ำคื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม โดยเก็บรวบรวมข้อมูล จากผู้ประกอบการธุรกิจน้ำคื่ม จำนวน 100 คน ในวิจัยครั้งนี้ใช้ประชากรทั้งหมด เครื่องมือในการ เก็บรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม ค่าความเชื่อมั่นเท่ากับ 0.967 สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล ได้แก่ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และสถิติที่ใช้ในการทดสอบความสัมพันธ์ ได้แก่ การ วิเคราะห์ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์แบบเพียร์สัน ผลการวิจัย พบว่า

- 1. การจัดการ 7's แมคคินซีย์ของธุรกิจน้ำคื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม โดยภาพรวมอยู่ ในระดับมาก ( $\mu=3.65$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกด้าน โดย เรียงสำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ด้านระบบ ( $\mu=3.75$ ) ด้านกลยุทธ์ ( $\mu=3.69$ ) ด้านค่านิยมร่วม ( $\mu=3.67$ ) ด้านทักษะ ( $\mu=3.64$ ) ด้านบุคลากร ( $\mu=3.62$ ) ด้านโครงสร้าง ( $\mu=3.60$ ) และด้านรูปแบบ ( $\mu=3.59$ ) ตามลำดับ
- 2. ผลการดำเนินงานของธุรกิจน้ำดื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม โดยภาพรวมอยู่ในระดับ มาก ( $\mu=3.89$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกด้าน โดยเรียงสำคับตาม ค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ด้านความยืดหยุ่น ( $\mu=3.99$ ) ด้านศักยภาพทางการแข่งขัน ( $\mu=3.90$ ) ด้านคุณภาพการให้บริการ ( $\mu=3.86$ ) และด้านการใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์สูงสุด ( $\mu=3.81$ ) ตามสำคับ
- การจัดการ 7's แมคลินซีย์มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับผลการ
  คำเนินงานของธุรกิจน้ำคื่ม ในจังหวัดมหาสารคาม อยู่ในระดับปานกลาง (ρ = .403) เมื่อพิจารณา
  เป็นรายค้าน พบว่า การจัดการ 7's แมคลินซีย์มีความสัมพันธ์กับผลการคำเนินงานของธุรกิจน้ำคื่ม

ในจังหวัดมหาสารคาม ด้านการใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์สูงสุด (Y2) อยู่ในระดับปานก ลา 🤏 เนจงหาตมหาการกามพากแก่ง ขางการแข่งขัน (Y<sub>1</sub>) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ (p = .375) (p = .400) รองลงมาได้แก่ ด้านศักยภาพทางการแข่งขัน (Y<sub>1</sub>) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ (ρ = .400) <sup>รถงเพล</sup>า จกระกับ (Y ,) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ (ρ = .262) และด้านความยีดหยุ่น (Y <sub>4</sub>) ด้านคุณภาพการให้ริการ (Y ,) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ อยู่ในระดับต่ำ (p = .130)

TITLE:

The Relations of the McKinsey 7s Management with Drinking Water Business in

Maha Sarakham Province

**AUTHOR:** 

Mrs. Umaporn Khunchuen

**DEGREE:** M.B.A. (Business Administration)

ADVISORS: Dr. Atcharaporn Chalermchit

Chairperson

Asst. Prof. Acting Sub. Lt. Dr. Arun Suikraduung

Committee

## RAJABHAT MAHA SARAKHAM UNIVERSITY, 2014

## ABSTRACT

The objectives of this research were to 1. to explore the McKinsey 7s management for drinking water business in Maha Sarakham, 2. to assess the outcomes of the McKinsey 7s management, and 3. to analyze the relations of the McKinsey 7s management with drinking water business in Maha Sarakham. The target population was one hundred drinking water traders in Maha Sarakham Province. The statistics used were mean, standard deviation and Pearson's Correlation Coefficient. The research findings were as follows:

- 1. The findings showed that the average level of the McKinsey 7s management for drinking water business was high ( $\mu = 3.65$ ). Six high rated areas of the McKinsey 7s management for the drinking water business were system ( $\mu = 3.75$ ), strategies ( $\mu = 3.69$ ), shared values (  $\mu$  = 3.67), kills (  $\mu$  = 3.64), personnel (  $\mu$  = 3.62), structure (  $\mu$  = 3.60) and design ( $\mu = 3.59$ ) respectively.
- 2. The findings indicated that e average level of the outcomes of the McKinsey 7s management for the drinking water business was high (  $\mu = 3.89$  ). Four high rated areas of the McKinsey 7s management for the business were flexibility ( $\mu = 3.99$ ), competitive potentials (  $\mu = 3.90$  ), service quality (  $\mu = 3.86$  ) and utilization of resources (  $\mu = 3.81$  ) respectively.
- 3. The findings indicated that the McKinsey 7s management was significantly related to the drinking water business in Maha Sarakham. The relation of the McKinsey 7s management with the drinking water business was moderate (p= 0.403).