

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

กิตติกรรมประกาศ.....	ก
----------------------	---

บทคัดย่อ.....	ข
---------------	---

สารบัญ.....	ค
-------------	---

สารบัญตาราง.....	ง
------------------	---

สารบัญแผนภูมิ.....	จ
--------------------	---

บทที่ 1 บทนำ.....	1
-------------------	---

1.1 ที่มาและความสำคัญของปัญหา.....	1
------------------------------------	---

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา.....	5
----------------------------------	---

1.3 สมมติฐานของการศึกษา.....	5
------------------------------	---

1.4 ขอบเขตของการศึกษา.....	6
----------------------------	---

1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	6
------------------------------------	---

1.6 กรอบแนวความคิดในการวิจัยการตลาด.....	7
--	---

1.7 นิยามศัพท์เฉพาะ.....	8
--------------------------	---

บทที่ 2 วรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	11
---	----

2.1 ทฤษฎี แนวคิด และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้องกับงานวิจัย.....	11
---	----

2.1.1 ทฤษฎีเกี่ยวกับทักษิณภาพ	11
-------------------------------------	----

2.1.2 ทฤษฎีเกี่ยวกับกลยุทธ์ลูกค้าสัมพันธ์.....	15
--	----

2.2 ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	45
----------------------------------	----

2.3 บริบทบริบทโลกปัจจุบันอเมริกาภาคล้านนาการค้า.....	54
--	----

บทที่ 3 ระเบียบวิธีการวิจัย.....	56
----------------------------------	----

3.1 ประเภทของงานวิจัย.....	56
----------------------------	----

3.2 ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง.....	56
----------------------------------	----

3.3 วิธีการสุ่มตัวอย่างและขนาดของตัวอย่าง.....	56
--	----

3.4 เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล.....	58
--	----

3.5 วิธีการเก็บข้อมูล.....	60
----------------------------	----

3.6 การวิเคราะห์ข้อมูล.....	61
-----------------------------	----

เรื่อง

หน้า

บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล 62

4.1 สัญลักษณ์ที่ใช้ในการนำเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล 62

4.2 ลำดับขั้นตอนในการนำเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล 63

4.3 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล 63

บทที่ 5 สรุปอภิปราย และข้อเสนอแนะ 88

5.1 วัตถุประสงค์ของการวิจัย 88

5.2 สรุปผลการวิจัย 88

5.3 อภิปรายผลการวิจัย 91

5.4 ข้อเสนอแนะในการวิจัย 97

บทที่ 6 การวางแผนการตลาด 100

6.1 การวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางการตลาด (SWOT Analysis) 100

6.2 การวิเคราะห์ศูนย์แข่งขัน 107

6.3 การแบ่งส่วนทางการตลาด การกำหนดกลุ่มเป้าหมาย
และการวางแผนทางการตลาด 109

6.4 วัตถุประสงค์แผนการตลาด 111

6.5 แนวทางการพัฒนาศักยภาพองบริษัท โควีชูยามอเตอร์ จำกัด
สาขามหาสารคาม 119

6.6 แนวทางการพัฒนากลยุทธ์ลูกค้าสำคัญองบริษัท โควีชูยามอเตอร์ จำกัด
สาขามหาสารคาม 123

6.7 แผนปฏิบัติการส่วนประสานทางการตลาด 124

6.8 การควบคุม และประเมินผลกิจกรรมทางการตลาด 129

ความต้องการ

ภาคผนวก ก แบบสอบถามชุดที่ 1 แบบสอบถามสำหรับผู้บริโภคของ บริษัท โค้กซีซี จำกัด จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม ดำเนินการ

ภาคผนวก ข คู่มือลงทะเบียน แบบสอบถามชุดที่ 1 แบบสอบถามสำหรับพนักงานของ บริษัท โค้กซีซี จำกัด จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม

ภาคผนวก ค แบบสอบถามชุดที่ 2 แบบสอบถามสำหรับผู้ใช้บริการของบริษัท โค้กซีซี จำกัด จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม

ภาคผนวก ง คู่มือลงทะเบียน แบบสอบถามชุดที่ 2 แบบสอบถามสำหรับผู้ใช้บริการของ บริษัท โค้กซีซี จำกัด จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม

ภาคผนวก จ ค่าความเสื่อมนั่นแบบสอบถาม

ภาคผนวก ฉ ใบขอความอนุเคราะห์ขออนุญาตเพื่อทำงานวิจัย

ภาคผนวก ช ภาพการศึกษาข้อมูลของบริษัท โค้กซีซี จำกัด จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม ดำเนินการ

ภาคผนวก ช ประวัติผู้เขียนวิจัย

ภาคผนวก ฉ รายชื่อพนักงานบริษัท โค้กซีซี จำกัด สาขาวิชาสารคาม ดำเนินการ จัดทำโดยมีเจ้าหน้าที่ จังหวัดมหาสารคาม

สารบัญตาราง

เรื่อง	หน้า
ตารางที่ 1 ประชารถและกุญแจตัวอย่าง	58
ตารางที่ 2 แสดงจำนวนและร้อยละของพนักงาน จำแนกตามเพศ	63
ตารางที่ 3 อายุของผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบล ตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม.....	64
ตารางที่ 4 ระดับการศึกษาของผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม.....	64
ตารางที่ 5 รายได้ต่อเดือนของผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม.....	65
ตารางที่ 6 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานที่มีผลต่อแนวทางการพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม โดยรวมทุกด้าน.....	65
ตารางที่ 7 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านทรัพยากรธรรมชาติ.....	66
ตารางที่ 8 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านทรัพยากรมนุษย์.....	67
ตารางที่ 9 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านองค์กรทางสังคม.....	68
ตารางที่ 10 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านภาวะผู้นำ.....	69
ตารางที่ 11 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านเครือข่ายนัดกรรม.....	70
ตารางที่ 12 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน จำแนกตาม การพัฒนาศักยภาพของ ผู้ประกอบการบริษัท โกร์ดี้ชัมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลตลาด อําเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการฝึกอบรม.....	71

เรื่อง

หน้า

ตารางที่ 13 เพศของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัดมหาสารคาม.....	72
ตารางที่ 14 อายุของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัดมหาสารคาม.....	72
ตารางที่ 15 ระดับการศึกษาของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัดมหาสารคาม.....	73
ตารางที่ 16 รายได้/เดือนของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขา มหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัดมหาสารคาม.....	73
ตารางที่ 17 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานที่มีผลต่อแนวทางการพัฒนากลยุทธ์ลูกค้า สัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัดเชียง เมือง จังหวัดมหาสารคาม โดยรวมทุกด้าน.....	74
ตารางที่ 18 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานที่มีผลต่อแนวทางการพัฒนากลยุทธ์ลูกค้า สัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัด เมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการสร้างความสัมพันธ์.....	74
ตารางที่ 19 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานที่มีผลต่อแนวทางการพัฒนากลยุทธ์ลูกค้า สัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัด เมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการพัฒนาแบบเพิ่มพูน.....	75
ตารางที่ 20 แสดงค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานที่มีผลต่อแนวทางการพัฒนากลยุทธ์ลูกค้า สัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคามดำเนินตลาด จังหวัด เมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการรักษาความสัมพันธ์แบบยั่งยืน.....	76
ตารางที่ 21 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพศักยภาพการดำเนินงานของผู้ประกอบการ บริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ดำเนินตลาด จังหวัดเชียง	
จังหวัดมหาสารคามผู้ประกอบการที่มี เพศ แตกต่างกัน โดยรวมทุกด้าน.....	77
ตารางที่ 22 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพศักยภาพการดำเนินงานของผู้ประกอบการ บริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัดมหาสารคามผู้ประกอบการที่มี อายุ แตกต่างกัน โดยรวมทุกด้าน.....	78
ตารางที่ 23 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพศักยภาพการดำเนินงานของผู้ประกอบการ บริษัท โค้กยูร์ชมอเตอร์ จำกัด สาขามหาสารคาม ดำเนินตลาด จังหวัดเชียง จังหวัด มหาสารคามผู้ประกอบการที่มี ระดับการศึกษา แตกต่างกัน โดยรวมทุกด้าน.....	80

ตารางที่ 24 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพศักยภาพการดำเนินงานของผู้ประกอบการ บริษัท โกร์ชูมอเตอร์จำกัดสาขามหาสารคาม ตำบลคลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคามผู้ประกอบการที่มี รายได้/เดือน แตกต่างกันโดยรวมทุกด้าน.....	82
ตารางที่ 25 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพกลยุทธ์ลูกค้าสัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โกร์ชูม มอเตอร์จำกัดสาขามหาสารคาม ตำบลคลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ผู้ประกอบการ ที่มีเพศ แตกต่างกันโดยรวมทุกด้าน.....	83
ตารางที่ 26 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพกลยุทธ์ลูกค้าสัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โกร์ชูม มอเตอร์จำกัดสาขามหาสารคาม ตำบลคลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ผู้ประกอบการที่มีอายุ แตกต่างกันโดยรวมทุกด้าน.....	84
ตารางที่ 27 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพกลยุทธ์ลูกค้าสัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โกร์ชูม มอเตอร์จำกัดสาขามหาสารคาม ตำบลคลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ผู้ประกอบการที่มี ระดับการศึกษา แตกต่างกันโดยรวมทุกด้าน.....	85
ตารางที่ 28 ผลเปรียบเทียบระดับประสิทธิภาพกลยุทธ์ลูกค้าสัมพันธ์ของผู้บริโภคบริษัท โกร์ชูม มอเตอร์จำกัด สาขามหาสารคาม ตำบลคลตลาด อำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ผู้ประกอบการที่มี รายได้/เดือน แตกต่างกันโดยรวมทุกด้าน.....	86
ตารางที่ 29 แผนการปฏิบัติงาน 2556 ในช่วงระยะเวลา 1 ปี.....	124
ตารางที่ 30 การควบคุมและประเมินผลกิจกรรมทางการตลาด.....	129

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม

RAJABHAT MAHASAKHAM UNIVERSITY

สารบัญแผนภูมิ

เรื่อง

หน้า

แผนภูมิที่ 1 ครอบแนวความคิดในการศึกษาแนวทางการพัฒนาศักยภาพและกลยุทธ์

ลักษณะพื้นที่ของบริษัทโดยยึดมุมอเดอร์จำกัดสาขามหาสารคาม ดำเนินผลิตผล

สำหรับเมืองจังหวัดมหาสารคาม.....7



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY