

สารบัญ

หัวเรื่อง

หน้า

บทคัดย่อ	ก
ABSTRACT	ก
กิตติกรรมประกาศ	ก
สารบัญ	ก
สารบัญตาราง	ก
สารบัญแผนภาพ	ก

บทที่ 1 บทนำ	1
ภูมิหลัง	1
วัตถุประสงค์การวิจัย	3
สมมติฐานการวิจัย	4
ขอบเขตการวิจัย	4
นิยามศัพท์เฉพาะ	6
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	9

บทที่ 2 เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	10
แนวคิดที่เกี่ยวข้อง	11
อุตสาหกรรมรถยนต์ในประเทศไทย	11
วิัฒนาการอุตสาหกรรมรถยนต์ไทย	13
ทิศทางของอุตสาหกรรมไทย	14
ประเภทรถยนต์	18
ธุรกิจรถยนต์トイโอด้วยจังหวัดมหาสารคาม	21
ธุรกิจรถยนต์อีซูซุในจังหวัดมหาสารคาม	23
ทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับส่วนประสานทางการตลาดบริการของบริษัทตัวแทนจำหน่ายรถยนต์	24

หัวเรื่อง	หน้า
ส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7P's)	24
ผลิตภัณฑ์ (Product)	25
ราคา (Price)	27
ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)	28
การส่งเสริมการตลาด (Promotion)	29
บุคคล (People)	32
กระบวนการ (Process)	33
ลักษณะทางกายภาพ (Physical Evidence)	34
ทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับส่วนประสมทางตลาดในมุมมองของผู้บริโภค	35
ส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค (7C)	35
คุณค่าที่ผู้บริโภคจะได้รับ (Customer Value)	35
ต้นทุน (Cost to Customer)	35
ความสะดวก (Convenience)	35
การติดต่อสื่อสาร (Communication)	35
การดูแลเอาใจใส่ (Caring)	35
ความสำเร็จในการตอบสนองความต้องการ (Completion)	36
ความมั่นใจ (Confidence)	36
ทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง	38
ทฤษฎีที่เกี่ยวกับการตัดสินใจ	38
ไมเดลพุติกรรมผู้บริโภค	41
ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมผู้บริโภค	45
กระบวนการตัดสินใจเชิงของผู้บริโภค	49
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	51
งานวิจัยในประเทศไทย	51
งานวิจัยต่างประเทศ	56
กรอบแนวคิดในการวิจัย	58

หัวเรื่อง	หน้า
บทที่ ๓ วิธีดำเนินการวิจัย	๕๙
ประชากร และกลุ่มตัวอย่าง	๕๙
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	๖๑
การสร้างเครื่องมือในการวิจัย	๖๒
การเก็บรวบรวมข้อมูล	๖๓
การวิเคราะห์ข้อมูล	๖๔
สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล	๖๕
บทที่ ๔ ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	๖๘
สัญลักษณ์ที่ใช้ในการนำเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล	๖๘
ลำดับขั้นตอนในการเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล	๖๙
ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	๗๐
ผลการวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับลักษณะส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม	๗๐
ผลการวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับระดับการให้ความสำคัญต่อส่วนประสมทางการตลาดบริการของบริษัทตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม	๗๓
ผลการวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับระดับการให้ความสำคัญต่อความสำคัญส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม	๘๐
เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภคที่มีลักษณะส่วนบุคคลแตกต่างกัน	๘๘
การวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อชินายความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสมทางการตลาด บริการของบริษัทตัวแทนจำหน่ายรถยนต์กับมุมมองของผู้บริโภคในจังหวัดมหาสารคาม	๑๓๐
บทที่ ๕ สรุปผลการวิจัยอภิปรายผลและนำเสนอแนะ	๑๔๑
สรุปผลการวิจัย	๑๔๔
อภิปรายผลการวิจัย	๑๕๑

หัวเรื่อง

หน้า

ข้อเสนอแนะ	157
บรรณานุกรม	159
ภาคผนวก	162
ภาคผนวก ก	163
หนังสือขออนุญาตแต่งตั้งผู้เชี่ยวชาญ	164
หนังสือขออนุญาตเก็บข้อมูล	167
ภาคผนวก ข	170
เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล	171
ภาคผนวก ค	177
การหาค่า IOC ของเครื่องมือ	178
การหาค่าอำนาจจำแนกและค่าความเชื่อมั่นของแบบสอบถาม	182
ประวัติย่อของผู้วิจัย	186

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY

สารบัญตาราง

ตารางที่

หน้า

1 แสดงส่วนแบ่งทางการตลาดทั่วประเทศไทยปี พ.ศ. 2549	16
2 แสดงจำนวนรถด้วยเมียนใหม่ (ป้ายแดง) ทั่วประเทศไทย ปีงบประมาณ 2548 – 2550	17
3 แสดงถึงการเปรียบเทียบส่วนประมาณทางการตลาดบริการในมุมมองขององค์กรธุรกิจ และในมุมมองของผู้บริโภค	37
4 จำนวนคุณตัวอย่างแบบแบ่งชั้น จำแนกตามประเภทรถยนต์ห้องโดยสาร โตโยต้า	60
5 จำนวนคุณตัวอย่างแบบแบ่งชั้น จำแนกตามประเภทรถยนต์ห้องขับ	61
6 จำนวน ร้อยละ ลักษณะส่วนบุคคลของผู้ต้องแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ อายุ สถานภาพสมรส ระดับการศึกษา อาร์ชีพ รายได้/เดือน และจำนวนสมาชิก ในครอบครัว	70
7 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของส่วนประมาณทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม โดยรวมและจำแนก เป็นรายค้าน	73
8 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประมาณทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านผลิตภัณฑ์ โดยรวม และจำแนกเป็นรายชื่อ	74
9 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประมาณทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านราคา โดยรวม และจำแนกเป็นรายชื่อ	75
10 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประมาณทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการซื้อขาย โดยรวม และจำแนกเป็นรายชื่อ	76
11 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประมาณทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการส่งเสริม การตลาด โดยรวม และจำแนกเป็นรายชื่อ	77

ตารางที่	หน้า
12 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านบุคคล โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	78
13 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านกระบวนการ โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	79
14 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดบริการของบริษัท ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านสัมภาระทาง กายภาพ โดยรวม และจำแนกเป็นราย	80
15 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม โดยรวม และจำแนกเป็น รายด้าน	81
16 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านคุณค่าที่ผู้บริโภคจะได้รับ ^{โดยรวม} โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	82
17 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านศ้นทุน โดยรวม และ จำแนกเป็นรายข้อ	83
18 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของระดับประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภค รถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสะดวก โดยรวม และจำแนก เป็นรายข้อ	84
19 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการติดต่อสื่อสาร โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	85
20 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของ ผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการคุ้มครอง โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	86

ตารางที่	หน้า
21 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสำเร็จในการตอบสนองความต้องการ โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	87
22 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความมั่นใจ โดยรวม และจำแนกเป็นรายข้อ	88
23 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค จำแนกตามเพศ	89
24 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค จำแนกตามอายุ	91
25 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านคุณค่าที่ผู้บริโภคจะได้รับ ค่าวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอายุ	93
26 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ ในเขตอำเภอเมืองจังหวัดมหาสารคาม ด้านต้นทุน ค่าวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอายุ	94
27 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสะอาด ค่าวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอายุ	95
28 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสำเร็จในการตอบสนองความต้องการ ค่าวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอายุ	96
29 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภครถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความมั่นใจ ค่าวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอายุ	97
30 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค จำแนกตามสถานภาพสมรส	98

ตารางที่	หน้า
31 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค จำแนกตามระดับการศึกษา	100
32 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์} ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านคุณค่าที่ผู้บริโภคได้รับ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามระดับการศึกษา	102
33 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์} ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านต้นทุน ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามระดับการศึกษา	103
34 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์} ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการคิดต่อสื่อสาร ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามระดับการศึกษา	104
35 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์} ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการถูกล่ำเอาใจใส่ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามระดับการศึกษา	105
36 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์} ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความมั่นใจ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามระดับการศึกษา	106
37 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{จำแนกตามอาชีพ}	107
38 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านคุณค่าที่ผู้บริโภคจะได้รับ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference)} จำแนกตามอาชีพ	109
39 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านต้นทุน ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference)} จำแนกตามอาชีพ	111

ตารางที่

หน้า

40 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการติดต่อสื่อสาร ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอาชีพ	113
41 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านการถูเดาเอาไว้ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอาชีพ	115
42 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสำเร็จในการตอบสนอง ความต้องการ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอาชีพ ...	117
43 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความมั่นใจ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามอาชีพ	119
44 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค จำแนกตามรายได้	121
45 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านคุณค่าที่ผู้บริโภคจะ ได้รับ ด้วยวิธี LSD.(Least Significant Difference) จำแนกตามรายได้	123
46 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านต้นทุน ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามรายได้	124
47 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสะดวก ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามรายได้	125
48 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค รถยนต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความสำเร็จในการตอบสนอง ความต้องการ ด้วยวิธี LSD. (Least Significant Difference) จำแนกตามรายได้ ..	126

ตารางที่

หน้า

49 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสานทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{รายงานต์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม ด้านความมั่นใจ ด้วยวิธี LSD.}	127
50 เปรียบเทียบความคิดเห็นเกี่ยวกับส่วนประสานทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค ^{จำแนกตาม จำนวนสมาชิกในครอบครัว}	128
51 ความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสานทางการตลาดของบริษัทตัวแทนจำหน่ายรายงานต์กับ ^{มุมมองของผู้บริโภค}	131
52 ความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสานทางการตลาดของบริษัทตัวแทนจำหน่ายรายงานต์กับ ^{ส่วนประสานทางการตลาดในมุมมองของผู้บริโภค}	133
^{ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม โดยจำแนกเป็นรายคู่}	



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY

สารบัญแผนภาพ

แผนภาพที่

หน้า

1	ส่วนประสมทางการตลาดบริการ	27
2	แสดงรูปแบบพฤติกรรมผู้ซื้ออ่อนง่าย หรือ S-R Theory	45
3	แสดงรายละเอียดรูปแบบพฤติกรรมผู้ซื้อ (ผู้บริโภค).....	45
4	แสดงกรอบแนวคิดการวิจัย.....	61



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY